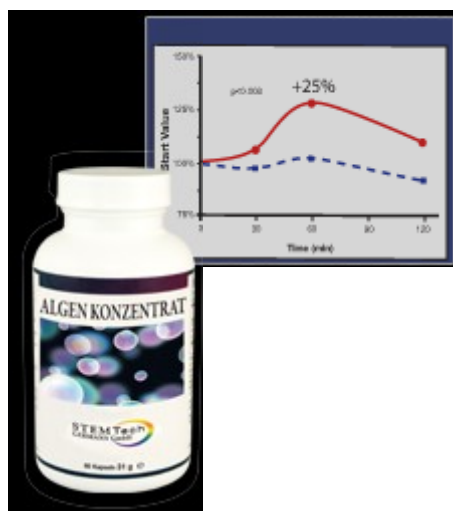


Neu: Stammzellen Booster

"Algenkonzentrat ist eine Gabe von Mutter Natur!"



www.verkauf.stemtechbiz.com

Direkt bestellen oder Vertriebspartner* mit sehr lukrativen Einkommen werden!

Enerprax Bergauer Jürgen verwendet das für sich und seinen Patienten und ist begeistert.

Das Algen-Konzentrat ist STEMTechs Vorzeigeprodukt. Wir sind stolz der "Direct Selling Association" (DAS) Verhaltenskodex anzugehören.

Als eine echte Gabe von Mutter Natur, besteht es aus einem patentierten Extrakt des Wasserbotanikums *Aphanizomenon flos-aquae* (kurz AFA).

Stammzellen werden als „Masterzellen“ angesehen. Sie zirkulieren im Körper um defekte Zellen zu ersetzen, folglich wird ein natürlicher Prozess abgeleistet und eine optimale Gesundheit erhalten.

In einer kürzlich durchgeführten Doppelblind-Studie, die im angesehenen Journal „Cardiovascular Revascularization Medicine“ veröffentlicht wurde, wurde gezeigt, dass schon 2 Kapseln die Anzahl der zirkulierenden Zellen unter bestimmten Voraussetzungen durchschnittlich um 25% erhöhen.

Empfohlene Menge: Nehmen Sie 2 Kapseln 1-2 mal täglich oral ein. Wir empfehlen langsam anzufangen, da der Körper dazu tendiert sich bei guter Ernährung zu entgiften.

STEMTech und seine Geschichte

STEMTech HealthSciences, das Mutterunternehmen von STEMTech Germany GmbH, wurde im Jahr 2005 gegründet um eine neue, bahnbrechende Produkttechnologie auf den Markt zu bringen. Die Anfänge dieses natürlichen und phytozeutischen Nahrungsmittel gründen sich auf das theoretische Konzept eines Wissenschaftlers um die Jahrtausendwende.

Auf der Grundlage der Entwicklung dieser Theorie sammelte der Wissenschaftler, Christian Drapeau, viele Jahre Erfahrung in dem er scheinbare Verbesserungen der Gesundheit beobachtete, die von einer bemerkenswerten Süßwasserpflanze ausgingen. Diese erstaunlichen Ergebnisse faszinierten den Neurophysiologen und er wandte sich intensiven Studien zur Untersuchung dieses Phänomens zu.

Erste Ergebnisse dieser Studien ließen ihn und seine Kollegin, Dr. Gitte Jensen, Hypothesen in Bezug auf diese erstaunliche Theorie aufstellen, die sich auf adulte Stammzellen beziehen. Damit verbunden wurden erste Annahmen darüber getroffen, auf welche Weise isolierte Extrakte dieses Wasserbotanikums das natürliche Verhalten der körpereigenen Stammzellen scheinbar optimieren.

Im Jahr 2000 weihten diese zwei Wissenschaftler Howard Newman, den Besitzer von Desert Lake Technologies (DLT), in ihre Erkenntnisse ein. DLT ist hierbei ein Unternehmen, welches weitgehende Erfahrungen mit der Aquakultur und Ernte der aquabotanischen Rohstoffe sammeln konnte. Gemeinsam wagte sich dieses Team weiter vor; immer mit der Vision, den Fähigkeiten und dem Mut, dieser radikal neuen Sichtweise zu folgen, die auf dem körpereigenen Revitalisierungsprozess beruhen. Während wissenschaftliche Erkenntnisse genutzt wurden um die Geheimnisse der Natur zu enthüllen, begann die Theorie Gestalt anzunehmen.

Die Theorie wurde im Jahr 2000 in der Medizinzeitschrift „Medical Hypotheses“ veröffentlicht, während andere Wissenschaftler der ganzen Welt ebenso Studien veröffentlichen, die gleichermaßen die Annahmen von Drapeau und Jensen bestätigten.

2004 wurde den Erfindern ein U.S Patent verliehen und weitere interne und externe Studien schlossen sich an um ihre Standpunkte zu bestätigen. Im Jahr 2005 war Desert Lake Technologies schließlich dazu bereit, ausgehend von der vorherigen Untersuchung und Entwicklung, das Konzept sowie das Produkt auf den Markt zu bringen.

Das Unternehmen wandte sich folglich an einen qualifizierten Industriefachmann mit einer 17-Jahre-langen Erfolgsgeschichte, der es im Bezug auf den strategischen Planungsprozess unterstützen sollte. Nach monatelangen Auswertungen entschlossen sich Ray Carter und sein Team StemTech HealthSciences zu gründen, um dann Produkte mit Hilfe der Marketingindustrie auf den Markt zu bringen. In Folge dessen übernahm Herr Carter die Leitung des neuen Unternehmen und so wurde eine erste Markteinführung für Herbst 2005 geplant.

Der Name des Produktes StemTech Algen-Konzentrat ist ein wahrer Durchbruch. Das natürliche botanische Extrakt unterstützt das Wohlbefinden, während es dem Körper dabei hilft eine gesunde Stammzellenphysiologie zu erhalten. Es ist das erste Produkt auf dem Markt der neusten pflanzlichen Produktkategorie welches auch „Stammzellenverstärker“ genannt wird.

Mit der Einnahme von 2 Kapseln/Tag wird bewirkt, dass die Freisetzung von Stammzellen aus dem Knochenmark unterstützt wird, sodass diese in den Blutstrom gelangen.

Innerhalb des natürlichen Körperprozesses gelangen diese Stammzellen zu den Regionen im Körper, in denen sie am meisten gebraucht werden.

So wurde schnell erkannt, dass die Geschichte dieses bahnbrechenden Produktes ein hohes Mass an Aufklärungsarbeit für den Konsumenten verlangt. Folglich wurde eine medienorientierte Kampagnenstrategie zur Weiterbildung und gewünschten Bewusstseinsherstellung zusammengestellt, wobei StemTech als Markenname Aufmerksamkeit für seine selbstständigen Distributoren verschaffen sollte, um das Produkt erfolgreicher zu vermarkten und um unzählige Informationsflüsse aufzubauen.

Das Produkt ist nur über StemTech HealthSciences Inc. und seine selbstständigen Distributoren erhältlich. Es handelt sich um eine US-patentierte Rezeptur und gilt als erstes Produkt seiner Art auf dem Markt. So ist Algen-Konzentrat genau das richtige Produkt, wenn Sie mehrfache Mutter, Sportler oder Jemand sind, der nach Mitteln sucht um seine Gesundheit zu optimieren.

Ihre Gelegenheit, Ihr eigenes Unternehmen zu gründen

Vertreiben Sie StemTech-Produkte weltweit und Sie werden dafür eine gute Vergütung erhalten.. Werden Sie bei uns Vertriebspartner und haben Sie die Möglichkeit die exklusiven Produkte zum Einkaufspreis zu erwerben. Sie erhalten die Differenz zum Endverbraucherpreis, wenn Sie direkt an den Konsumenten verkaufen oder Sie können auch Provisionen verdienen, wenn Sie Endkunden zum Erwerb der Produkte an uns weiterleiten.

Zusätzlich erzielen Sie für sich ein weiteres Einkommen für den Vertrieb von Produkten durch andere von Ihnen geworbene Distributoren.

Ihre Distributor-Gebühr beläuft sich auf nur €25.00 (MwSt. inklusive) und beinhaltet die Unterstützung und Schulung mit Hilfe von Formularen, Verkaufshilfen und die Möglichkeit Ihre eigene gewerbliche Webseite mit elektronischem Einkaufswagen, Online-Hilfsmitteln und dem „Webseitenbüro“ zu einer minimalen Gebühr zu erhalten. Falls Sie sich für das optionale FastStart Paket mit Abonement-Bestellung entscheiden sollten, werden für Ihr Distributor Kit keine extra Gebühren zur Einrichtung und zum monatlichen Erhalt Ihrer Webseite verlangt.

Alle Vorteile auf einen Blick:

- Preisvorteil – 8.75 € bei Distributor-Abo/ 15.50 € bei Einzelbestellungen
- kein Bestellzwang
- keine Mindestabnahme
- keine Investition
- kein Verkaufen erforderlich
- Bonusmöglichkeit
- Rabattmöglichkeit
- 24 h Online-BackOffice-Zugang (virtuelles Büro)
- Kündigung des Abos jederzeit per E-Mail möglich (2-3 Werktage im voraus)

StemTech Vergütungsplan

Definitionen:

Point Value (PV):	zugewiesener Wert jedes erworbenen Produktes zur Berechnung der Qualifizierung zum Erhalten einer Provision
Personal Point Value (PPV):	PV Ihrer persönlichen Bestellungen und der Bestellungen Ihrer Endkunden.
Group Point Value (GPV):	Ihr persönlicher PV plus das PV Ihrer Downline-Distributoren, die keinem Director oder höher untergeordnet sind
Organisational Point Value (OPV):	Ihr PPV plus das PPV Ihrer gesamten 7-stufigen AutoShip-Organisation
Organisational Group Volume (OGV):	Ihr GPV plus das GPV der Director- Stränge- 6 Generationen tief
Autoship PV:	wirkt sich auf StepUp OGV aus aber StepUp OGV wirkt sich nicht auf AutoShip OPV aus
Bonus Value (BV):	zugewiesener Wert jedes erworbenen Produktes zur Berechnung der Provision

Nur für Distributoren:

Detaillierter Vergütungsplan

Bitte loggen Sie sich in Ihr Back Office ein um in die Details des Vergütungsplans einsehen zu können.

Webseitenbüro :

- Persönliche Webseite
- Online Einkaufswagen
- Back Office Sendeverfolgung/Verwaltungshilfen/Informationen
- 205,00€ einmalige Einrichtungsgebühr (im FastStart Programm schon inklusive)
- 14,00€ monatliche Gebühr (entfällt bei AutoShip)

Fast Start Programm

- 6 Dosen Algenkonzentrat
- Trainings- und Präsentationsmaterialien

Prämien für Anmelder und Upline- Directors bei Fast Start Packs

- Webseitenbüro (siehe oben)
- Wert von €554.00
- Angebot nur einmalig bei Registrierung möglich
- Eigenes Abo obligatorisch um FS Boni zu erhalten

Preis	PV	BV
€320.00*	250	70

*inkl. MwSt.




- €37.50 für Anmelder (wird wöchentlich ausgezahlt falls Bankdaten für Direktanzahlung angegeben wurden)
- €18.75 für aktiven *Director*
- €3.75 für 5 aktive Director-Generationen
- Falls der Anmelder gleichzeitig auch ein *Director* ist, werden €37.50 und €18.75 bei einem Gesamtbetrag von €56.25 ausgezahlt.

AutoShip Programm

AutoShip Programm		*max. 50% pro Strang				
Anzahl der persönlich registrierten Distributoren mit AS		OPV *	OPV *	OPV *	OPV *	OPV *
		1,000	5,000	50,000	100,000	250,000
Distributoren mit AS		1	3	5	7	10
PPV =		50	100	200	200	200
Ebenen	1	7%	7%	7%	7%	7%
	2	7%	7%	7%	7%	7%
	3	7%	7%	7%	7%	7%
	4		7%	7%	7%	7%
	5		7%	7%	7%	7%
	6			7%	7%	7%
	7			7%	7%	7%
	8				1%	1%
	9				unendlich	2%
	10					unendlich
1 Dose = 50PV		35.92 BV				
Distributorpreis		*€35.92				
Preis für Abo-Vorzugskunden		*€43.27				
				*Steuern nicht inklusive		

- Verdichtung bei inaktiven Distributoren
- €14.00/monatlich Webseitenbüro-Gebühren bei Abo erlassen
- Volumen gültig für StepUp Aufstieg und Qualifizierung
- Der AutoShip-Umsatz aller vollständig qualifizierten, eigenständig angemeldeten *Directors* der 1. Ebene wirkt sich auf die GPV-Anforderungen im StepUp Programm aus, bis zu je 200 PPV

StepUp Generational Programm

Preis		PV								
Grosshandel	€39.07	40								
Einzelhandel	€52.10	40								
Box	€215.55	240								
Rabatt/Provision				0%	5%	10%	15%	20%		
PPV	100	Associate Supervisor Manager Sr. Mgr Director							* Mindestens 2500 im qualifizierenden Monat	
GPV	1000	0	250	1000	2500	5000*				
Inkl. Maximal 200PPV		Minimales angesammeltes Volumen (Umsatz) während 1-2 Folgemonaten							Pres Club	Chairman's
OGV Dir Strang 1 2 3 4 5 6 7 8 9	Director	Sr. Dir	Exec Dir	Sapphire	Ruby	Diamond	DD	TD	inkl. 3 TDstränge	Club 5 TDstränge
	0	0	0	5000**	10000**	15000**	25000**	50000**		
	0	1	2	3	4	5	6	7	10	10
	2.5%	5%	5%	5%	5%	5%	5%	5%	5%	5%
			5%	5%	5%	5%	5%	5%	5%	5%
				5%	5%	5%	5%	5%	5%	5%
					5%	5%	5%	5%	5%	5%
						5%	5%	5%	5%	5%
							5%	5%	5%	5%
								5%	5%	5%
								1%	1%	1%
								unendlich	2%	2%
									unendlich	3%
										unendlich
										

- Titelerlangung ist zum 1. des Monats rückwirkend
- Der AS- Umsatz aller vollständig qualifizierten und eigenständig angemeldete *Directors* der 1. Ebene wirkt sich auf die GPV-Anforderungen im StepUp Programm aus, bis zu 200 PPV jeweils
- aufgerückte Punkte wirken sich nicht auf Titelerlangung aus
- Verdichtung des Umsatzes von nicht-qualifizierten Distributoren
- aufgerückter Umsatz des GPV wirkt sich auf Erhaltung aus
- **OGV max. 50% pro Generationsstrang

Verbesserungen im Vergütungsplan

Gültig ab dem 1. August

FastStart Turbo- Pool

Vergütet exzellenten Geschäftsaufbau

Zweck: Anmeldungen motivieren—wovon unsere Industrie lebt!

- 10% des gesamten BV's der, in einem Kalendermonat global verkauften Fast Start Packs
- Pool sammelt sich monatlich an; in gleiche Anteile aufgeteilt und monatlich ausgezahlt
- Verdienen Sie einen Anteil für jede 5 Distributoren, die Sie neu mit einem Fast Start Pack oder einem Leadership Pack in einem Kalendermonat anmelden • Sie müssen mindestens ein Autoship PPV von 50 haben um qualifiziert zu sein

Neuer Director-Pool

Vergütet neue, aufsteigende Geschäftspartner und deren Anmelder/Upline

Zweck: Neue Distributoren zu motivieren, schnell eine gut- strukturierte Organisation aufzubauen und den Director- Titel zu erreichen. Es soll auch den Anmelder motivieren, seinen neuen Distributor dabei zu unterstützen, diesen Meilenstein zu

erreichen.

- 12.5% des gesamten BV's aller im Kalendermonat, global verkauften Fast Start Packs
- Pool sammelt sich monatlich an; in gleiche Anteile aufgeteilt und monatlich ausgezahlt
- Maximale Auszahlung: \$3,000 USD pro Anteil und \$1,500 USD pro halben Anteil

Qualifikationen für neuen Distributor (um einen Anteil zu verdienen):

- Als Geschäftspartner/Business Builder anmelden (Anmeldung mit Fast Start Pack oder einem Leadership Pack und Autoship/Abo)
- Sich nach Anmeldung als Director bis Ende des ersten vollen Kalendermonats mit der folgenden Gruppenstruktur qualifizieren (Beispiel: Sie melden sich im August an und können sich bis Ende September qualifizieren)
- Mindestens 5 persönlich angemeldete Geschäftspartner/Business Builders
- Mindestens 10 neue Einzelhandelskunden und/oder Distributoren mit APPV in Ihrer Organisation (schliesst Ihre Geschäftspartner/Business Builder mit APPV mit ein)
- Voll- qualifizierten Director- Status im Folgemonat behalten
- Ein Autoship PPV von mindestens 50 monatlich zu Qualifizierung

Qualifikationen für Anmelder (um eine 50% Angleichung zu verdienen):

- Jedesmal wenn Sie einen neuen, persönlich angemeldeten Distributor unterstützen einen Anteil zu verdienen, verdienen Sie einen halben Anteil davon aus dem Pool (50% Angleichbonus),
- Ein Autoship PPV von mindestens 50 monatlich zu Qualifizierung

Wettbewerbs- Pool

Vergütet Wettbewerbsgewinner

Zweck: Finanziert periodische Wettbewerbsaktionen, welche stetigen Wachstum und Produktivität unterstützen sollen

- 2.5% des gesamten BV's aller im Kalendermonat, global verkauften Fast Start Packs
- Pool wird monatlich angesammelt; für verschiedene Stemtech Wettbewerbsaktionen genutzt
- Gesamter Pool wird mindestens einmal im Jahr ausgezahlt